

## 20 ans après, SENTRI TECH rassemble son réseau français aux Etats-Unis, là où tout a commencé.

**SENTRI TECH**, marque **Corteva Agriscience™** (division agricole de **DowDuPont**), est une méthode unique par piège permettant de **lutter contre les termites**. Elle a été commercialisée en France il y a un peu plus de 20 ans. Importée directement à l'époque du **centre de recherche et développement de Dow AgroSciences, basé aux Etats-Unis à Orlando**, cette innovation avait alors conquis quelques sociétés avant-gardistes dans les traitements contre les nuisibles. Monsieur Guérinet, basé à la Rochelle déclare à ce sujet : « Ce n'était pas gagné de vendre cela à nos clients ». Mais 20 ans après le défi est accompli, et c'est à ce titre que la filiale française, dont le responsable commercial est Olivier Monchâtre, a souhaité rendre hommage aux hommes du réseau qui ont cru dans ce procédé. L'anniversaire des 20 ans était donc une belle occasion d'organiser un **voyage collectif avec les Applicateurs français à Orlando** : c'était au printemps dernier.



### Là où tout a commencé, en Floride à l'université d'Orlando

Une quarantaine de personnes a répondu présent à l'invitation de **Corteva Agriscience™**. Cinq jours ont été planifiés en Floride, avec notamment la **découverte des services recherche et développement**, qui sont à l'origine de la méthode **SENTRI TECH**. Le petit groupe de Français a eu l'honneur d'être accueilli par le professeur Nan-Yao Su (entomologiste au Campus de Fort Lauderdale), « **père** » de la **méthode de lutte contre les termites SENTRI TECH**, et qui cherche toujours de nouveaux modes de traitement. Ensuite au cours du déplacement, les participants ont rencontré l'entreprise Massey, dont le siège est à Orlando, qui a présenté aux applicateurs Français sa méthode de travail et de services. Selon Olivier Monchâtre, « *la réussite du développement de la méthode **SENTRI TECH** tient à la qualité du réseau d'Applicateurs, composé de personnes engagées, professionnelles et certifiées. Entre elles et **SENTRI TECH**, il existe un vrai partenariat* ».

### Les chiffres prouvent la solidité de ce réseau

Quelques-uns des premiers Applicateurs ayant cru dès le départ dans la méthode **SENTRI TECH** lors de son lancement en France (ils étaient 10 à l'époque), sont encore présents aujourd'hui dans le réseau **SENTRI TECH**. 20 ans après, celui-ci **compte 70 applicateurs**. Les raisons de ce succès s'expliquent par le fait que **la méthode a largement fait la preuve de son efficacité** et qu'elle a conquis les esprits, et ce pour plusieurs raisons. La principale tient au fait qu'elle soit fiable et durable. Par ailleurs, **cette méthode ne nuit pas au quotidien des occupants** qui n'ont pas à déménager pendant le temps du traitement. Ensuite, le fléau que représentent les termites a gagné du terrain vers le nord de la France, ce phénomène s'expliquant par les mouvements de bois et de gravats lors de travaux et par le réchauffement climatique. Enfin, l'État a reconnu ce fléau et a pris ses responsabilités, en imposant des diagnostics obligatoires dans les régions infestées.

En l'espace de 20 ans, **SENTRI TECH est devenu le leader du traitement par piège** et détient, à ce jour, **la référence technique la plus innovante sur le marché des termites** avec sa 4<sup>ème</sup> génération de formulation, lancée en 2015. Il s'agit-là d'une année charnière pour **SENTRI TECH**, puisque l'appât haute densité « Recrute HD » demeure le **concept le plus performant du marché**, avec une efficacité et des résultats prouvés.

### Dates et chiffres clés

- 1997, année du **lancement de SENTRI TECH** en France avec une dizaine d'Applicateurs.
- A ce jour, le réseau compte **plus de 50 entreprises** et **80 agences** qui sont animées depuis 2006 par Liphatech.
- Plus de 20 ans d'expérience et **plus de 20 000 logements débarrassés des termites en France**.



Pour retrouver **l'applicateur le plus proche de chez vous**, rendez-vous sur [www.les-termites.com](http://www.les-termites.com)

**Contact SENTRI TECH** : Olivier MONCHATRE - Tél. 01 30 23 13 40 - [olivier.monchatre@corteva.com](mailto:olivier.monchatre@corteva.com)

**Contact presse** : Catherine Amsterdam - Tél. 02 43 94 01 71 - [ca@amsterdamcommunication.fr](mailto:ca@amsterdamcommunication.fr)

Téléchargement du dossier de presse et des visuels : [www.amsterdamcommunication.fr/presse/accueil.html](http://www.amsterdamcommunication.fr/presse/accueil.html)